

プレスリリースカテゴリ: [クラウド・営業コンサル・SFA・iPad・タブレット]

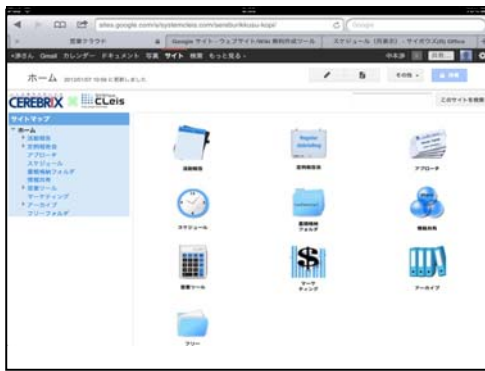
2012年1月17日発信

報道関係者各位

## 営業生産性を向上させる新サービス【営業クラウド】をリリース

営業のプロが導入から運営までサポートする新しいクラウドソリューション

株式会社セレブリックスは、営業職の業務効率改善を目的としたクラウド型サービス、【営業クラウド】を新しくスタートさせます。



1992年の創業より400社2,000事業部の営業コンサル支援で培った、営業プロセスマネジメントのノウハウをGoogleAppsエンジンに埋め込み、アップルのiPadで持ち歩く全く新しいサービスです。iPad以外のタブレットにも順次対応して行く予定。システムはシステム導入コンサルティングの株式会社システムクレイス（東京都豊島区：栗山和春）がサポート。導入前の事前コンサルティングから運営サポートまで支援し、顧客オリジナルの営業クラウドを完成させ、収益向上、コスト削減を支援します。このサービスは、1社（営業マン20人まで）初期費用導入費0円

、月額15万円のコンサルティング費のみで提供いたします（iPadの費用は別）。2015年までに目標800社、売上高年間15億円を目指します。まずは既存顧客から導入を推進し営業生産性を向上させていきます。また定期的にセミナーを開き、営業クラウド活用法、タブレットやスマートフォンの営業活用、最新のIT技術等を紹介して行きます。本サービスにより、営業職はいつでも何処でも営業管理表を入力でき、管理者はリアルタイムに現場の数値管理を把握できる、クラウド時代のスピーディでフラットな営業組織に生まれ変わります。システム化が遅れている、マネジメント機能を強化したい中小企業をメインターゲットに安価で導入できる管理システムです。

### <サービス概要>

【サービス名】営業クラウド  
【内容】営業生産性を向上させるクラウドソリューション  
【リリース日】2012年1月17日

### <会社概要>

【代表者】江川 利彦(エガワ トシヒコ)  
【設立】1998年5月  
【資本金】1,057,921千円  
【事業内容】営業コンサルティング

<http://www.cerebrix.jp/>

### <本件に関するお問い合わせ>

株式会社セレブリックス第一営業本部 脇田未来(ワキタミライ)までお願いします

TEL : 03-3342-3741 E-mail : [w-nakamoto@cerebrix.jp](mailto:w-nakamoto@cerebrix.jp)